

# NOUS RECRUTONS !

# INGÉNIEUR COMMERCIAL EXPORT

## LA MISSION

**Vous serez chargé de développer notre activité commerciale export en sollicitant et en répondant à des appels d'offres internationaux** auprès des gestionnaires routiers et ferroviaires. **Vous serez amené à rencontrer nos prospects et à analyser avec eux leurs besoins** dans le but de construire une proposition de valeur sur la base de l'ensemble des technologies et services d'imajing.

**Vous serez responsable de l'animation et du support d'un réseau de distributeurs.**

**Vous représenterez l'entreprise lors de salons professionnels internationaux ou de visites de prospection et de démonstration produit.** Pour cela, vous serez assisté par une équipe support en avant-vente.

## PROFIL RECHERCHÉ

- De formation ingénieur ou école de commerce.
- Expérience BtoB et des appels d'offre.
- Curiosité technique, rigueur et sens client.
- Français, anglais courant (écrit/parlé).
- À l'aise en espagnol.
- Maîtrise de la suite office.
- Permis B obligatoire.



## QUI SOMMES-NOUS ?

imajing conçoit et développe un ensemble d'outils destinés à la connaissance et à la maintenance des infrastructures de transport.

Nous avons deux types de clients répartis dans le monde entier : les prestataires de service et les gestionnaires de réseaux de transport.

Envoyez votre candidature à [jobs@imajing.eu](mailto:jobs@imajing.eu)

- ✓ **Salaire fixe selon profil + commission.**
- ✓ **Mutuelle, tickets restaurant, prime d'intéressement.**
- ✓ **Télétravail.**